

# 更加有力地支持数字河北建设 中国工商银行“数字金融伙伴”行动(河北)在石家庄启动

保定日报讯(通讯员龚董)6月14日,中国工商银行“数字金融伙伴”行动(河北)在石家庄启动。该行动由工商银行河北省分行发起,围绕民生、产业、政务、乡村、商贸五大领域,携手“数字金融伙伴”共育数字金融与实体经济融合发展的新质生产力,共同推动创新链、资金链、服务链、生态链在河北深度融合,更加有力地支持数字河北建设。

活动现场,工商银行河北省分行与新华网、河北省工业和信息化厅等13

家政府机构和企业客户代表签署数字金融服务合作协议。

据了解,为提升数字金融服务民生的能力,工行河北省分行将围绕满足公众“衣、食、住、行、医、教、养”等金融服务需求,构建“手机银行+工银e生活”全景金融服务体系,推出更多本地化、特色化服务场景,助力扩内需、促消费、惠民生。聚焦服务战略性新兴产业和未来产业,创新专属金融方案,专享数字运营、专建生态赋能和专项优惠政

策,赋能产业发展。参与数字政府建设,将数字金融融入政府服务“一张网”,共建互联互通、集约高效、智能普惠的数字政府平台体系,助力政务服务“马上办、掌上办、就近办、一次办”。引入农业农村大数据平台,构建覆盖“三农”生产生活场景的数字金融生态,发挥工银兴农贷、兴农撮合等产品优势,弥合城乡发展数字鸿沟。

此外,在服务商贸领域方面,工行河北省分行将以数字化手段为商贸企

业提供在岸离岸、开户结算、融资汇兑等一揽子金融服务,依托数字平台构建贸易便利化智能服务新生态。

未来,工商银行河北省分行将进一步做实做细数字金融大文章,围绕数字河北布局,持续推进消费、产业、政务、乡村振兴、商贸等领域的金融场景共建和数字化创新,与“数字金融伙伴”共同打造数据互联、服务互嵌、流量共享、权益共通的数字金融生态,共同推动跨行业、跨区域、跨领域的要素融合创新。

## 工行保定白沟支行 开展金融科技周宣传活动

保定日报讯(通讯员龚董)日前,工行保定白沟支行组织召开“弘扬科学家精神 激发全社会创新活力”金融科技周宣传活动。

该行利用晨夕会向全行员工传达此次宣传的重要性,要求全体员工要具备高度的责任感和使命感,聚焦科学家精神和金融“五篇大文章”,讲好金融科技工作者的爱国奋斗故事。同时,该行发挥好网点阵地优势,利用到店客户办理业务间隙,向客户讲解金融科技相关内容、普及金融科技相关知识,解答客户金融疑惑,加强政策解读,进一步帮助企业 and 群众了解最新政策。

此外,该行开展金融科技宣传,向客户及社会公众展示金融科技最新成果,提高公众对金融科技的认识和兴趣,促进前台业务转型,提升金融服务水平。

## 工行保定顺平支行举办 第十五届“健身日”活动

保定日报讯(通讯员龚董)日前,工行保定顺平支行举办第十五届“全员健身,活力工行”健身日活动,展现员工良好的精神风貌。

活动当天,参与员工从顺平县公园出发,沿着指定路线共同前行,大家一边结伴奔跑,一边欣赏沿线景色,不仅跑出健康活力,更留下工行人拼搏的身影、乐观的笑容。

活动结束后,该行员工纷纷表示,通过参与活动收获了健康和快乐,感受到了支行对员工的关心与爱护,将坚持用运动强身健体,锻造坚韧意志,以良好状态为全行高质量发展提供坚强保障。

## 工行保定清苑支行 开展征信宣传活动

保定日报讯(通讯员龚董)近日,工行保定清苑支行组织开展信用记录关爱日征信宣传活动。

该行成立征信宣传教育小组,按照要求周密部署征信宣传工作,并发挥网点阵地作用,加强宣传,给到网点客户发放传单,悬挂宣传条幅,营造珍爱信用记录的良好宣传氛围。外拓小组到分包小区发放宣传折页,在农村及周边商户进行征信知识讲解,员工借助微信朋友圈等社交媒体转发宣传征信案例和视频,扩大宣传覆盖面,引导社会公众依法合理维护自身权益,培育良好的信用习惯。

工行保定清苑支行将持续做好征信管理宣传工作,通过线上线下相结合的方式,大力倡导和践行社会主义核心价值观,将征信文化融入征信管理日常工作,为本地区征信体系建设和健康发展作出应有贡献。

## 建行保定分行联合建立 “裕农通-诉讼服务”平台

保定日报讯(通讯员姚雨佳)近日在建行省分行的大力支持下,依托建行“裕农通(河北)”乡村振兴综合服务中台,建行保定分行联合保定市中级人民法院建立线上“诉讼服务”模块,上线“我要找法官”、“冀时调”、“人民法院在线服务”等功能。该平台可有效拓宽司法为民宣传途径,让乡村诉讼服务工作提质增效。

## 建行保定分行荣获 “河北省先进集体”称号

保定日报讯(通讯员李行)日前,建行保定分行被河北省委、省政府授予“河北省先进集体”称号。

2023年,建行保定分行认真贯彻落实省分行党委各项决策部署,积极服务保定市现代化品质生活之城建设,深入落实新打法,奋力抢抓机遇、开拓市场,实现了分行高质量发展。

建行保定分行相关负责人表示,将紧跟省分行党委步伐,积极践行金融工作的政治性、人民性,做实五篇大文章,锚定目标砥砺前行,努力在服务实体经济高质量发展的同时实现自身高质量发展再上新台阶。

## 建行保定阜平支行 开展消保宣传活动

保定日报讯(通讯员刘佳琪)日前,建行保定阜平支行联合保定银行、中华保险、阳光财产保险公司共同参与,在阜平县世纪城社区开展消保宣传活动。

当天,工作人员通过发放宣传折页、现场讲解的方式,向市民普及金融消费者的基本权利、金融产品风险等知识,并结合生动的案例,详细地讲解如何识别金融诈骗、防范非法集资。

此次活动的开展,进一步增强了公众的金融风险意识和自我保护能力,建行保定阜平支行将继续专注“一老、一少、一新”等重点用户群体,构建多层次的宣传教育矩阵,履行国有大行的社会责任,携手社会各界共创美好的金融生活,为营造良好社会秩序贡献坚实力量。

## 建行保定安国支行裕农快贷 余额突破十亿元大关

保定日报讯(通讯员李翔)截至6月12日,建行保定安国支行“农户特色产业贷”余额突破10亿元,全年新增近3亿元,客户总量突破3000户,贷款余额位居全省第一。

据悉,该项业务的快速推进,不仅把优质信贷资源引入到广大农村,让农民朋友们享受到普惠金融的支持,更发挥出“金融活水”精准滴灌作用,助力安国本地中药材特色产业发展,谱写建行在乡村振兴工作上的崭新篇章。

## 建行保定定兴支行成功 落地全省首笔“发票贷”

保定日报讯(通讯员于绍丰)6月8日,在保定分行普惠私行经营中心的大力支持下,建行保定定兴支行成功为一客户授信5万元,这是全省首笔“发票贷”业务。该笔业务的成功落地,为解决客户的资金需求提供了新路径。

据了解,自“发票贷”业务上线以来,建行保定定兴支行高度重视,迅速成立专项业务小组,支行领导带队对接,精准触达目标客户。下一步,该行将依托该产品进一步推动普惠等各项业务发展。

## 积极创新金融服务方式 农行保定分行“e推客”破解农户融资难

保定日报讯(通讯员尹艺默)“真没想到,不出村20万元的贷款就到了账,农行的产品服务真是给力!”日前,看着新添的小牛犊,阜平县砂窝乡养牛大户周大姐开心地对农行阜平县支行工作人员连连表示感谢。

原来,因需购买牛犊和饲料,周大姐的经营资金出现缺口。正在她焦虑发愁之际,当地大学生农业职业

经理人在下乡过程中了解到这一情况,立即通过农行数字乡村平台“e推客”专属绿色通道帮周大姐填写贷款申请。收到贷款申请后,农行阜平县支行客户经理第一时间到周大姐家中进行贷款调查,很快便将20万元的贷款打入周大姐的账户,解了其燃眉之急。

据悉,数字乡村平台“e推客”场

景是农行保定分行为县乡村政府提供的贷款推荐线上化系统。通过该系统,村民足不出户即可在村委提交办贷申请。为有效延伸服务触角,该行联合我市农业农村局共同承办了保定市大学生农业职业经理人金融知识专题培训,积极向经理人推介该行“e推客”场景,以形成常态化推荐合作模式。此举有效拓宽农户贷款

申请渠道,提升了办贷效率,也规避了非法融资中介风险,得到了当地政府部门的高度认可。

今年以来,农行保定分行积极创新金融服务方式,深入推进数字化转型,助力乡村全面振兴。下一步,该行将持续深化推动“智慧乡村平台”平台场景拓展,为加快农业农村现代化提供坚实的金融支撑。

## 浦发银行保定分行 贴心适老服务 打造暖心银行

保定日报讯(通讯员王雨彬)“你们真是又专业又贴心,真心为我们着想。”这是浦发银行保定分行营业部员工为九十余岁、行动不便的高龄老人上门服务得到的夸奖。

据了解,该客户的儿子拿着老人的储蓄卡到网点办理注销业务,因客户名下尚有开放式基金功能,需要先关闭其基金功能,且必须由本人来网点办理该业务。但在得知客户年逾九十、出门不便的实际情况后,浦发银行保定分行营业部工作人员立即启动特殊客户服务方案,为老人提供上门服务,及时解决老人的紧迫需求,并得到客户一家的肯定。

近年来,随着普惠金融服务工作的深入开展,浦发银行保定分行深刻意识到部分老年人受诸多因素影响,在办理业务过程中经常遇到一些困难。为了更好地履行社会责任,提高金融服务普惠性,浦发银行保定分行结合自身业务优势持续开展“银行关爱行动”,把为群众办实事融入日常金融服务之中,为困难老人、出行不便的特殊群体提供更加贴心、周到的金融服务,为提升全民幸福贡献力量。



## 借势“618”年中促销季 银行加强个人消费贷营销

借“618”年中促销季,多家银行加大了个人消费贷营销力度,例如发放利率券等。越来越多的银行将消费贷年化利率降至3%以下。

招商银行就推出了新一轮贷款优惠活动,该行手机银行App显示,其6月份推出的闪电贷年中特惠,新客户可享受贷款年化利率低至2.9%(单利)起的优惠,优惠时间为6月1日至6月30日。

除了降低贷款利率,不少银行也着力提升贷款额度。如平安银行近期推

出了一款“白领新一贷”产品,针对优享客户用券后年利率(单利)最低可至2.88%,额度最高可达100万元,且该产品纯信用、无抵押,随借随还,不使用不计息。相比之下,普通客户年利率(单利)为3.96%至9.72%。此外,北京银行近期发布的“京e贷”产品介绍显示,该产品额度最高可达100万元,首笔提款年化利率(单利)低至2.98%,同样无需抵押担保。

对此,业内人士表示,银行加大消

费贷营销力度,有利于促进消费、扩大内需;同时,消费信贷对象广泛、风险分散且利差水平较高,成为银行在企业贷款利差收窄背景下提升盈利能力的重要抓手之一;此外,积极营销也有助于银行吸引客户和获得更大市场份额。

在银行业整体面临净息差承压、个人按揭贷款增速放缓的背景下,消费贷已成为多家银行零售业务的重要增长点。中国人民银行发布的数据显示,截至2024年一季度末,不含个人住房贷

款的消费性贷款余额19.81万亿元,同比增长8.7%,一季度增加375亿元。

对于发展消费贷,业内人士认为,银行需要做好拓客和风控之间的平衡。风控关键在于风险评估体系的有效性,对客户进行严格的信用评估和贷前调查,确保贷款资金的安全性和合规性。银行应建立完善的内部控制和合规管理制度,同时,加强员工的风险意识和合规教育,提高整体的风险管理水平。

据《证券日报》

## 加快推动重大技术装备和新材料产业高质量发展

# 首台(套)、首批次保险补偿将惠及更多制造企业

日前,工业和信息化部、财政部、金融监管总局联合发布《关于进一步完善首台(套)重大技术装备首试新材料保险补偿政策的意见》(以下简称《意见》),在调整概念内涵、扩大保障范围、优化保险费率、完善申报流程等方面对首台(套)重大技术装备、首批次新材料保险补偿政策进行优化。

首台(套)是指国内实现显著技术突破,拥有自主知识产权,进入市场初期尚未形成竞争优势的整机装备、核心系统及关键零部件产品。首批次是指国内实现原始创新或显著技术突破,拥有自主知识产权,进入市场初期尚未形成规模化应用和竞争优势的新材料产品。

金融监管总局财产保险监管司有关负责人表示,首台(套)、首批次保险是科技保险的重要险种,《意见》的发布是贯彻落实金融“五篇大文章”、做好科技金融工作的重要举措。完善首台(套)、首批次保险补偿政策,可以有效破解首台(套)、首批次进入市场初期的推广应用难问题,对于巩固产业链供应链安全稳定、推动制造业高质量发展具有重要意义。

### 扩大支持数量和年限

《意见》重点在四个方面对首台(套)、首批次保险补偿机制进行创新。

在申报流程方面,通过分步申报稳定各方预期。将原有“先投保、后申报

审核、再补贴”申报程序调整为“先审定资格、后投保、再申请资金”。第一步明确每类装备、新材料产品投保资格和财政补助资金额度。第二步生产制造单位自主投保。第三步根据本年度投保情况申请资金补贴。投保前明确生产制造单位补助资格,告知补助额度,为各政策参与主体提供稳定预期,提升生产制造单位投保意愿,规范保险合同履行,降低退保风险。

在概念内涵方面,扩大支持数量及年限限制。考虑装备、新材料产品成熟规律,针对首台(套)装备,将概念范围拓展至“进入市场初期尚未形成竞争优势的整机装备、核心系统及关键零部件产品”,扩大支持数量和年限。针对首批次新材料,不再局限首年度购买使用,扩大支持产品数量,同时在政策框架下支持企业自主决定投保年限。

在保险险种方面,丰富险种供给满足用户需求。将保险险种由原有“综合险”单一险种模式调整为多险种模式,丰富保险产品供给,扩大保险保障范围,为首台(套)、首批次提供宽范围、多角度风险保障。支持生产制造单位根据装备、新材料产品特性和实际需要自主选择险种,提高政策的适用性和灵活性。

在保险费率方面,建立市场化差异化的动态调整机制。明确首台(套)、首批次保险的费率厘定原则,要求保险公司按照“保本微利”与“精算平衡”原则,开展费率回溯和动态调整,真正发挥保

险机制服务、让利生产制造企业的作用。具体操作过程中,生产制造单位可与保险公司自主协商,不同领域的不同装备、新材料产品根据风险特征形成差异化费率。

### 惠及更多制造企业

据悉,此前的首台(套)、首批次综合保险主要承保质量风险和信用风险。其中,质量风险主要保障因产品质量缺陷导致用户要求修理、更换或退货的风险;信用风险主要保障因产品质量缺陷造成用户财产损失或发生人身伤亡风险。

从2015年我国推出首台(套)重大技术装备保险至今,首台(套)、首批次保险补偿机制为全国各类重大技术装备和全国重点新材料首试应用提供了近万亿元的风险保障。新的首台(套)、首批次保险补偿政策进一步优化了流程,生产制造单位在通过资格审核、知悉财政补助额度后自主投保,可以有效提高投保意愿,确保首台(套)、首批次保险补偿机制更好发挥风险补偿作用。

北京大学经济学院风险管理保险学系教授刘凌表示,首台(套)、首批次等的发展面临市场初期的推广应用难题,产业化过程也会面临多重用户顾虑。首台(套)、首批次保险运行机制,作为一项市场化安排,对于解决上述难题大有裨益。借助保险杠杆,用户可以转嫁使用过程中遇到的风险,增强使用信

心,企业也可以加快资金回笼进程。

中华保险研究所首席保险研究员邱剑认为,此次优化首台(套)、首批次保险补偿政策,将惠及更多制造企业,帮助他们转移产品的质量风险和信用风险,以及持续技术创新。此前的保险补偿机制仅用于尚未取得市场业绩的首台(套)、首批次,保险期间不超过3年。

“丰富险种,扩大保障范围,则能够在此前的基础上更好地发挥这类保险的功能,助力首台(套)、首批次的创新开发和市场化推广。”邱剑表示。

### 仍需提升保险服务能力

值得关注的是,在当前做好科技金融大文章的背景下,推动首台(套)、首批次保险高质量发展也是保险业的一大发力点。

锁凌燕分析,首台(套)、首批次保险需要管理的风险较为复杂,在设计阶段、制造阶段和运行阶段面临的风险各有特点,其风险识别、监控预警、减量管理和定价模型需要多种专业能力有效合作,也需要依赖于可靠数据库的积累与建设。保险业需要进一步提升专业能力,并深化与企业的合作,“靠前一步”主动作为,更多向企业提供事前主动风险预测、预警与防范服务,促进企业风险防控体系的构建,提升保险服务的高质量发展。

邱剑认为,配合政策落地,保险业需要找到真正需要支持的企业,应保尽保。据《中国银行保险报》