

和传统银行活期存款一样

数字人民币实名钱包余额也可获利息收益

本报讯(新畿辅-保定日报记者王威 牛淑婷)数字人民币也可获利息收益!日前包括六大国有银行在内的多家数字人民币钱包运营机构相继发布公告,实名钱包计息正式落地。

工商银行、农业银行、中国银行、建设银行、交通银行、邮储银行集体发布关于数字人民币重磅公告。公告称,自2026年1月1日(含)起,为客户开立在该行的数字人民币实名钱包余额,按照活期存款挂牌利率计付利息,计息规则与活期存款一致。这意味着,存放在这些钱包里的数字人民币,将和传统银行活期存款一样,开始产生收益,用户可在每季度末的结息日之后,通过数字人民币App的钱包资产页面查询利息详情。

据悉,根据个人申请开立数字人民

币钱包时身份实名程度不同,目前数字人民币钱包分成一至四类,实名程度依次降低。其中,一至三类为实名钱包,个人开立时需验证手机号、本人身份证等信息,而四类为匿名钱包,个人开立时仅需验证手机号。同时,四种不同类型的数字人民币钱包有不同的消费、转账和账户余额,一类钱包账户余额不设上限,二至四类钱包余额上限分别为50万元、2万元、1万元。

值得注意的是,并非所有数字人民币钱包都能享受计息。交通银行公告明确指出,将为客户开立在该行的数字人民币实名钱包(包含一类、二类、三类个人钱包和单位钱包)余额,按照该行公布的活期存款挂牌利率计付利息。如客户开立的数字人民币钱包为四类个人钱包,则钱包内的余额不计付利

息。工商银行公告也表示,数字人民币钱包为匿名钱包(四类钱包),钱包内的余额不计付利息。

据了解,此次计息功能的推出,源于中国人民银行近期出台的《关于进一步加强数字人民币管理服务体系和相关金融基础设施建设的行动方案》。该方案明确,银行机构可为客户实名数字人民币钱包余额计付利息,并纳入存款保险范畴,与存款享有同等安全保障。

数字人民币(e-CNY)是中国人民银行发行的数字形式法定货币,定位等同于流通中现金(M0),由指定运营机构向公众兑换,支持“双离线”支付、实时到账、零手续费。

业内人士分析,之前数字人民币以“央行负债”身份试点运行,定位为流通

中现金的数字化替代,这一设计虽保障了资金的安全性与法偿性,却也引发市场对金融脱媒的担忧。一方面,资金转入数字人民币钱包后便脱离银行体系,削弱了商业银行的信贷能力;另一方面,商业银行承担着钱包开立、反洗钱等大量运营成本,却无法从中获得收益,导致推广积极性不足。与此同时,数字人民币不计息的特性,也让用户缺乏长期持有的动力。

业内人士认为,此次计息功能的推出,进一步明确数字人民币钱包余额记为商业银行负债,性质等同于活期存款。这一制度调整不仅赋予商业银行数字人民币资产负债经营管理自主权,使其从单纯的成本中心转向利润中心,更让数字人民币的货币属性实现层级跃升,具备更完整的货币职能。

工行保定高碑店支行获社区感谢信

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员 龚蕾)工行保定高碑店支行日前收到一封高碑店市兴华路街道文明社区送来的感谢信,信中字里行间充满对支行过去一年在物业服务小区治理工作中的无私支持与鼎力相助的认可和感激。

据悉,自参与兴华路街道社区共建工作以来,工行保定高碑店支行始终将“惠民利民”作为核心导向,积极响应社区号召,主动对接无物业小区治理的痛点难点问题。支行组建专项志愿服务队伍,将公益服务融入日常,多次深入社区开展多元化便民志愿服务活动:协助社区清理公共区域杂物、规范非机动车停放秩序,改善居民居住环境;设立临时金融服务咨询点,为居民普及电信网络诈骗防范、个人征信保护、养老理财等实用知识;针对老年居民,行动不便群

体,提供上门服务指导、政策解读等贴心服务,让金融服务与公益关怀深度融合,扎根社区每一个角落。

“工行高碑店支行的主动作为,为我们无物业小区治理注入了重要力量,也让居民感受到了实实在在的温暖。”社区代表在送达感谢信时表示,支行的志愿服务不仅解决了社区治理中的实际困难,更搭建起金融机构与居民之间的连心桥。

工行保定高碑店支行相关负责人表示,荣誉是新的起点。支行将继续以社区共建为抓手,深耕惠民服务,不断创新服务模式、丰富志愿服务活动内容,持续聚焦居民急难愁盼问题,将金融服务的专业度与人文关怀的温度相结合,把工行的温暖送到千家万户,以实际行动践行大行担当,为构建和谐社区、服务地方发展贡献更多金融力量。

建行保定农大支行开展应急演练

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员 黄泽辉)建行保定农大支行日前组织全体员工开展消防综合应急演练,进一步提升全员安全防范意识与应急处置能力,为客户筑牢金融服务安全屏障。

本次演练紧密结合网点实际布局与日常风险预判,针对性设置多场景应急科目。消防演练环节聚焦高柜区、客户等候区、客户部及后勤厨房等火灾易发重点区域,员工们严格按照规范流程,完成火情报警、人员疏散、灭火器实操等关键环节演练,熟练掌握初期火灾扑救与应急逃生技巧。防抢演练选取营业室、ATM机取款区及客户部等重点安防点位,模拟歹徒抢劫、挟持人质等突发场景,参演人员分工明确、反应迅速,有条不紊地执行报警联络、周旋牵制、应急避险等处置流程,展现出良好的协同作战能力与应急处置素养。

建行保定农大支行相关负责人表示,此次综合应急演练,不仅有效检验了网点应急预案的实用性与可操作性,更切实提升了全员在紧急情况下的协同配合与实战处置能力。该行将以此次演练为契机,常态化开展安全应急培训与演练,持续织密织牢安全防线,为广大客户提供更安全、更放心的金融服务环境。



建行保定定州支行 380万元“助企贷”为企业解困

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员 宋佳豪)建行保定定州支行日前为辖内一花生加工企业办理“助企贷”业务,核定授信额度380万元,精准缓解企业经营资金周转压力。

在一次走访中,支行工作人员了解到一花生加工企业受行业特性与资产规模限制,之前授信额度已难以满足生产经营实际需求。针对企业

发展痛点,支行充分发挥“助企贷”产品优势,为企业量身定制解决方案,最终实现380万元授信额度的大幅突破。

建行保定定州支行相关负责人表示,支行将持续聚焦县域特色产业,优化金融服务流程,拓宽小微企业融资渠道,以更高效的金融支持助力地方经济高质量发展。

建行保定恒祥南大街支行 办理1.5亿美元外汇掉期业务

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员 吴坤)建行保定恒祥南大街支行日前在省、市分行支持下,为一重点涉外企业办理1.5亿美元外汇掉期业务,实现保定分行该业务“零的突破”。

外汇掉期业务是国际市场成熟的汇率避险工具,通过约定两个不同时间点的汇率买卖汇率,帮助企业锁定未来的经营成本,有效规避汇率波动带来的经营风险,尤其适用于有大额

跨境资金往来的涉外企业。

接到企业需求后,建行保定恒祥南大街支行迅速响应,组建专项服务团队,主动对接企业实际经营场景与风险诉求,精准梳理业务流程,优化方案设计。在省、市分行相关部门的协同指导下,团队高效完成业务审批、协议签署等全流程操作,确保业务快速落地,切实解决了企业的迫切需求。

建行保定安国支行“善营贷” 开辟企业融资新路径

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员 刘凡宁)建行保定安国支行日前成功为当地一家小微企业发放单户模式“善营贷”。据该行工作人员介绍,该笔业务不仅是建行保定分行首笔单户模式“善营贷”,更是全省建行系统内首笔以标准工业厂房为抵押物的“善营贷”业务,实现业务模式与抵押创新的双重突破,为小微企业融资开辟新路径。

“善营贷”作为建行普惠金融核心产品,以“审批快、额度活、成本优”为特色,精准匹配小微企业“短、频、急”的融资需求,是助力民营经济高质量发展的重要金融工具。此次获得融资支持的企业,拥有优质标准工业厂房,但受传统融资模式中抵押物范围限制,这些资产难以转化为有效的融资筹码,导致企业面临阶段性资金周转压力,制约了生产经营规模的进一步拓展。

了解到企业困境后,支行主动靠前

服务,打破传统抵押思维局限,创新提出将标准工业厂房纳入“善营贷”抵押范围的解决方案。支行迅速组建专项服务团队,梳理业务流程,优化审批环节,高效完成从业务受理到资金放款的全流程闭环服务,让企业的“固定资产”顺利转化为“经营活水”,及时缓解融资难题。

建行保定安国支行相关负责人表示,此次创新业务的成功落地,不仅为企业注入发展动能,更填补了全省建行系统内标准工业厂房抵押“善营贷”的业务空白,提供了可复制、可推广的实践范本。建行保定安国支行将以此次业务突破为契机,持续深化普惠金融服务,加大对小微企业的支持力度,积极拓展优质客户,以更具有创新性的金融产品和高效服务,为2026年首季综合金融服务活动夯实基础,助力地方民营经济高质量发展。

今年首期LPR出炉 已连续8个月“按兵不动”

2026年首期贷款市场报价利率(LPR)出炉,已连续8个月保持不变。中国人民银行授权全国同业拆借中心公布,2026年1月20日LPR为:1年期LPR为3.0%,5年期以上LPR为3.5%。

作为主要政策利率的7天期逆回购操作利率自2025年5月下旬一直保持稳定,因此,LPR报价的定价基础未发生改变。专家表示,今年第一期LPR继续“按兵不动”符合预期。

东方财富首席宏观分析师王青认为,近期包括1年期银行同业存单到期收益率(AAA级)在内的主要中长期市场利率保持稳定,商业银行在货币市场的融资成本变化不大。在商业银行净息差处于历史低点的背景下,当前报价缺乏主动下调LPR报价加点的动力。

“从银行方面看,尽管净息差有企稳迹象,但随着持续向实体经济让利,银行保持息差基本稳定的压力仍然不小,因此银行缺乏压降LPR报价加点的动力。”招联首席研究员董希淼说。

从基本面来看,受访专家认为,去年6月以来LPR报价一直保持不变,背后的根本原因是受出口持续偏弱、高技术制造业为代表的先进生产力领域较快发展等推动,宏观经济顶住外部波动压力,顺利完成全年增长目标,货币政策得以保持较强定力。

目前,企业融资和居民信贷成本均保持低位运行。记者了解到,2025年下半年以来,人民银行累计10次下调政策利率,还通过强化利率政策执行和监督,更好发挥存量政策效能,促进社会综合融资成本稳步下行。2025年12月,新发放企业贷款加权平均利率和新发放个人住房贷款加权平均利率都在3.1%左右,自2018年下半年以来分别下降了2.5个和2.6个百分点。

今年首次结构性“降息”也已落地。根据中国人民银行公告:自2026年1月19日起,下调再贷款、再贴现利率0.25个百分点。下调后,3个月、6个月和1年期支农支小再贷款利率分别为

0.95%、1.15%和1.25%,再贴现利率为1.5%,抵押补充贷款利率为1.75%,专项结构性货币政策工具利率为1.25%。

部分专家认为,在近期央行结构性“降息”后,今年全面降息时点可能后移。中信证券首席经济学家明明表示,考虑到结构性“降息”对商业银行负债成本已有一定程度的压降,叠加年初信贷往住高增,总量降息的紧迫性不高。

谈及降准降息,中国人民银行副行长邹澜近日在国新办新闻发布会上表示,“从今年看还有一定的空间”。邹澜分析,从法定存款准备金率看,目前金融机构的法定存款准备金率平均为6.3%,降准仍有空间。从政策利率来看,外部约束方面,目前人民币汇率比较稳定,美元处于降息通道,总体来看汇率不构成很强的约束;内部约束方面,2025年以来银行净息差已经出现企稳的迹象,连续两个季度保持在1.42%,2026年还有规模较大的3年期及5年期等长期存款到期重定价,人民银行也下

调了各项再贷款利率,这些都有助于降低银行付息成本,稳定净息差,为降息创造了一定空间。

“政策举措从中央银行到金融体系再到实体经济,其传导效果是持续的,已实施政策的成效会逐步显现。下一步落实好适度宽松的货币政策,关键还是抓好落实。”王青表示,也要看到,巩固拓展经济回升向好势头,需要强化宏观政策取向一致性,进一步发挥政策合力。

2026年,应不断增强宏观政策的协同性和集成效应,让政府资金、金融资源和社会资本形成合力,更精准服务实体经济。董希淼认为,重点在于财政政策发挥“药引子”作用,通过贴息、担保等方式,为金融资源进入特定领域降低风险、提供激励;货币政策发挥“灌溉渠”作用,金融机构用好财政政策提供的信用支持和风险缓释,将资金精准“滴灌”到中小微企业、科技创新、提振消费等重点领域和薄弱环节。

据《经济日报》

银行消费贷优惠出新:增额度 长期限 低利率

今年以来,在监管政策引导与银行主动布局的双重推动下,国内消费贷市场各类优惠举措密集落地。多家国有大行、股份制银行及城商行同步发力,通过上调贷款额度、拉长还款期限、维持低利率等“组合拳”,进一步降低居民消费融资成本,有效激活消费市场潜力。

优惠措施密集落地

近日,多家银行纷纷更新消费贷优惠政策,核心聚焦于降利率、延周期、提额度、优服务,满足市民在家庭购车、房屋装修、子女教育、旅游出行等方面的资金需求,助力消费市场升温。

以国有大行为例,建设银行北京市分行推出“建易贷”产品,精准覆盖符合条件的公积金缴存客户。该产品为纯信用贷款,无需抵押担保,最高额度可达100万元,最长贷款期限84个月,年化利率区间为3.00%—3.40%(单利),支持按日计息、随借随还。

股份制银行也积极跟进让利。广发银行近期启动“寒尽春将至 E秒启程”消费贷专项活动,以低利率、高额度为核心亮点。活动期间,产品年化利率低至3.0%起(单利),最高授信额度达

100万元,最长贷款期限7年,同时支持按月付息、按年还本的灵活还款方式,进一步减轻居民还款压力。

地方金融机构同步推出专属消费贷产品。北京银行推出“马跃新程e贷启航”消费贷专项活动,旗下“京e贷”个人消费信用贷款开启限时优惠,活动截止时间为2026年3月31日。该产品最高额度100万元,年化利率(单利)低至3.0%起,最长贷款期限5年,支持按日计息、随借随还,可广泛应用于装修、旅游、日常购物等多种消费场景。

昆明市农村信用合作社联合社同步推出“个人综合消费贷”,明确支持家庭购车、房屋装修、子女教育、旅游出行等日常消费需求,最高贷款额度100万元,最长贷款期限不超过7年。产品以LPR为定价基准实行差异化定价,年化利率低至3.05%起。

中国邮政储蓄银行研究员姜飞鹏对《证券日报》记者表示,银行密集推出低利率、高额度组合优惠,既是响应政策导向、抢抓春节消费旺季,提升零售信贷占比的主动布局,也是增强客户黏性的重要举措。此举可有效降低居民融资成本,实现“财政贴息+金融让利”双轮驱动促消费。

差异化竞争寻突破

此次消费贷市场的密集优惠源于监管层的政策引导与银行的战略布局。

1月9日召开的国务院常务会议明确,围绕促进居民消费,优化实施服务业经营主体贷款、个人消费贷款贴息政策,推动增加优质服务供给,增强居民消费能力。另外,中国人民银行1月15日宣布,自2026年1月19日起,下调再贷款、再贴现利率0.25个百分点。

在此背景下,银行纷纷响应政策导向,一方面通过优惠举措抢占市场份额,另一方面精准对接汽车、教育、装修等重点消费场景需求。

在姜飞鹏看来,1月份以来消费贷市场优惠政策密集出台,核心是财政与金融政策协同发力促内需。前述国务院常务会议部署优化个人消费贷款贴息政策,叠加中国人民银行下调再贷款利率0.25个百分点,显著降低了银行资金成本,为信贷让利提供了支撑。

苏商银行特约研究员薛洪言对《证券日报》记者表示,银行年初集中推出组合优惠,既是响应政策、抢占“开门红”份额的短期策略,也是应对按揭贷款增量放缓、培育消费贷为零售核心增

长点的长期布局。这一举措降低了居民融资门槛,助力激活大宗消费,拉动内需,但也加剧了同质化竞争,可能给中小银行带来息差收窄压力。对银行而言,单笔利润被压缩,但可通过规模效应与客户综合贡献度平衡收益。

随着政策效应持续释放,预计更多银行将跟进优化消费贷产品。姜飞鹏认为,差异化布局成为行业共识,大型银行聚焦线上化、大额消费贷,城商行与农商行深耕本地消费场景,行业正从规模扩张转向质量优先。后续政策有望扩大贴息覆盖范围,将健康产业、养老托育等服务消费纳入支持范畴,同时强化资金用途监管,确保资源直达真实消费场景。

薛洪言建议,银行可从场景深耕、客群细分、数字化赋能三方面突破同质化竞争:聚焦绿色、养老、文旅等细分市场推出专属产品;为不同客群定制差异化信贷方案;运用大数据优化风控审批,提升服务效率。他预计,后续优惠政策将呈现“精准化、阶段性、动态调整”特征,受贴息期限与息差压力影响,优惠将从“普惠式”转向“精准化”,聚焦政策鼓励领域与优质客群,建立与风险匹配的差异化定价机制。

据《证券日报》

建行保定定州中兴中路支行 为老人激活社保卡

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员 刘砥)建行保定定州中兴中路支行日前收到老年客户卜先生送来的表扬信,信中对支行工作人员为其在社保卡激活中提供贴心周到的服务给予高度评价。

卜先生子女长期在外地工作,日常金融业务多独自办理。不久前社保卡不慎丢失,且需紧急用卡办理医院报销手续,他匆忙前往建行保定定州中兴中路支行申请补办。工作人员主动上前接待,耐心安抚老人情绪。考虑到业务紧急且等候客户较多,支行迅速协调开启优先办理通道。

办理业务过程中,工作人员发现卜先生存在用眼、听力不佳的情况,便放慢语速,用通俗的语言反复讲解业务要点,手把手指导每一步操作。同时,工作人员还贴心提醒卜先生要提高防范意识,守护好个人资金安全,谨防电信网络诈骗。“每次来办业务都很放心,建行员工总能高效解决我的难题,

服务还特别周到!”完成社保卡补办、激活等业务后,卜大爷对工作人员连连表示感谢。

近年来,建行保定定州中兴中路支行始终秉持“客户至上、注重细节”的服务宗旨,针对老年客户群体需求特点,主动优化服务流程,通过放慢服务节奏、细化讲解引导、协助智能操作等举措,打破金融服务“年龄门槛”,让银发客户感受到便捷与温暖。员工也将“我就是爱心使者,我就是建设银行”的服务倡议内化于心、外化于行,把对客户关怀落到实处到每一次服务中。

建行保定定州中兴中路支行相关负责人表示,表扬信里承载的是客户沉甸甸的信任,支行将继续坚守金融服务初心,持续聚焦客户急难愁盼问题,将专业素养与人文温度融入服务各环节,大力弘扬尊老敬老传统美德,不断提升电信网络诈骗、“每次来办业务都很放心,建行员工总能高效解决我的难题,