

## 聚焦美食、购车、出行、旅游等多元场景

# 多家银行上线实惠“礼包”助春节消费“热气腾腾”

本报讯(新畿辅-保定日报记者王威 牛淑婷)金融惠民“有温度”。多家银行聚焦美食、购车、出行、旅游等多元消费场景,密集推出惠民利民活动,以优质服务、优惠权益、便利体验激活消费市场,充分释放春节消费活力,点燃节日消费热潮。

美食点亮团圆时光,银行优惠加码餐饮消费。浦发银行针对信用卡主卡持卡人推出春节年夜饭“周二超惠吃,半价享美食”活动,2026年2月3日至2月28日期间,持卡人参与活动可领取消费券,使用小浦支付绑定浦发信用卡支付,在商品折扣基础上享半价优惠,最高立减50元。建设银行推出“遇‘建’咖啡,数币而有礼”活动,用户在瑞幸咖啡APP使用建行数字人民币一、二类钱包支付,每周首笔满9元立减3元,每周二至周日享随机立减,最高减3元,为日常消费增添实惠。

汽车消费迎来热潮,金融服务助力轻松购车。汽车消费金融市场促销力度持续升级,长周期贷款、贴息政策、优惠利率等举措频出。浦发银行i车贷推出专项方案,2026年2月28日(含)前,用户在特斯拉官网订购Model Y长续航版及符合条件的Model 3、Model Y车型,可享7年超低息贷款,经国家贴息后年化利率低至0.49%起,其中Model 3贴息后首月月供低至1788元,最低4.59万元首付即可提车,降低购车资金压力。交通银行信用卡推出“马鸟鸿途·乐享积分”活动,2026年1月20日至3月31日期间,用户预约试驾阿维塔、理想汽车可赢取1万积分,成功办理汽车分期且放款达标,更有机会获赠5万积分,以权益绑定提升购车吸引力。

出境游上,工商银行全新推出工银欧洲旅行联名信用卡,持卡人在携程App绑定该卡,预订500元及以上指定商品并完成出行,可领取机场休息室、境内接送机立减、酒店房型升级等专属礼遇包,还能领取出租车立减券包,至高享888元租车优惠。浦发银行优化境外支付体验,支持信用卡境外支付人民币清算,免去二次货币转换,同时豁免万事达双应用芯片卡每月首3笔境外取现手续费,兼顾跨境支付的便捷性与安全性,为出境游客保驾护航。

立减活动,2026年1月1日至12月31日,用户持裕农通千里行信用卡在12306购买高铁、火车票,通过云闪付支付享随机立减6-16元,每日限量166名。工商银行推出多重出行优惠,持卡用户在12306平台通过银联云闪付支付购买火车票可享5折优惠,单笔最高减30元;使用云闪付地铁乘车码享5折优惠,单笔最高减3元;公交乘车码享2折优惠,单笔最高减2元;更有1分钱骑单车福利,单笔支付最低0.01元,最高减1.5元,全方位覆盖出行需求。

旅游消费持续升温,境内外出游皆享福利。国内游方面,建设银行龙卡信用卡携手华润万象生活推出“享趣玩冰雪季”主题活动,持卡人在12家缤纷万象滑冰场消费,单笔满300元享随机立减26-66元,周五至周日单笔满2000元立减166元,助力冰雪出游体验升级。中国银行推出“中行惠出游”活

## 业界资讯

# 工行保定长城支行 办理首笔房贷主贷人变更业务

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员龚萱)工行保定长城支行日前成功办理房贷二十余年主贷人变更业务,为客户解决燃眉之急。

客户马先生因个人紧急需求,需在春节前办理房贷主贷人变更手续。该业务为支行首次办理,无成熟流程和参考,办理难度较大。业务受理当日,支行高度重视客户诉求,立即组织市场部经理及相关业务人员召开专题会议,结合信贷政策与业务实际研究解决方案。

为尽快办结业务,支行积极向上级分行汇报沟通,争取技术与政策支持,还主动向辖内兄弟支行咨询学习,全面

梳理业务流程。在上级分行相关部门的鼎力协助下,支行工作人员反复钻研业务细节,熟悉办理流程,最终在春节前顺利完成该笔特殊业务,及时满足了客户的紧急需求。

“本以为业务要等到节后才能办理,没想到工行这么快就帮我解决了难题,真是太感谢了!”事后,马先生对支行全程耐心细致、专业高效的服务连连称赞,并送上锦旗。

工行保定长城支行将持续聚焦客户急难愁盼问题,不断提升服务质效与业务攻坚能力,以优质金融服务守护客户需求,践行金融为民的初心使命。

# 工行定州长安支行 开展全流程反诈应急演练

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员龚萱)工行定州长安支行日前围绕当前电信网络诈骗高发类型,组织开展全流程反诈应急演练,切实提升一线员工应急处置能力,有效守护客户资金安全。

演练聚焦老年客户易受骗、可疑人员开户两大高频风险场景,全程模拟真实业务办理流程。在老年客户转账劝阻场景中,一名老年客户在他人陪同下到柜台要求大额转账至陌生账户,且拒绝说明情况、反复催促。工作人员敏锐察觉异常,立即启动应急响应,一边安抚客户情绪,一边呼叫现场主管支援。主管将客户引导至接待室外,结合典型案例讲解反诈知识,同步联系家属到场核实,最终成功劝阻转账,避免资金损失。

在可疑开户场景中,面对身份信息模糊、频繁接听场外电话催促办卡的客户,工作人员严格落实开户实名制审核,通过职业、常住地、用卡用途等细节问询发现疑点,网点负责人迅速联动保安布控,并联系警方协助核查,成功拦截涉诈开户行为。

演练结束后,支行召开复盘总结会,对员工快速响应、规范处置予以肯定,并就跨岗位协同、沟通技巧等方面提出优化建议。

工行定州长安支行相关负责人表示,将持续把反诈工作作为金融服务重点,常态化开展培训与演练,不断规范应急处置流程,强化员工“识诈、防诈、反诈”能力,以金融担当守护群众“钱袋子”。

# 建行保定蠡县支行 投放首笔大中型流动资金贷款

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员王辰)建行保定蠡县支行日前为某上市企业子公司发放1650万元大中型流动资金贷款,顺利实现支行大中型企业流动资金贷款业务零的突破。

本次业务从客户挖掘、需求对接、材料申报到审批投放,支行全程高效推进,闭环落实,以专业高效的金融服务赢得客户认可。该笔贷款的成功投放,不仅可有效满足企业生产经营资金需

求,更为支行积累了服务大中型优质客户的实战经验,补齐业务发展短板,为后续市场拓展筑牢根基。

建行保定蠡县支行相关负责人表示,将以此为新起点,乘势而上,深耕县域市场,持续聚焦重点企业、重点项目融资需求,不断提升综合金融服务质效,奋力实现业务发展新跨越,为地方经济发展与建行高质量发展贡献更大力量。

# 建行保定定州中兴中路支行宣讲个人消费贷款

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员张哲)建行保定定州中兴中路支行日前走进代工合作单位,开展个人消费贷款专场宣传活动,把便捷、实惠的金融服务送到职工身边。

宣讲现场,支行工作人员重点推介建易贷、装修分期、分期通等特色消费金融产品,围绕产品优势、办理流程、利率政策、适用场景等进行细致讲解,面对面解答额度申请、分期还款、资料提交等职工关心的热点问题,让金融政策与产品服务通俗易懂、直达人心。



建行保定定州中兴中路支行相关负责人表示,此次上门宣讲,进一步拉近了银企合作距离,提升了建行消费金融产品的知晓度与认可度。支行将持续深化银企协同,不断优化个人金融服务,以更优质、更高效的金融支持,满足职工多样化消费需求,助力职工美好生活,为地方经济发展注入金融活力。

建行保定定州中兴中路支行相关负责人表示,此次上门宣讲,进一步拉近了银企合作距离,提升了建行消费金融产品的知晓度与认可度。支行将持续深化银企协同,不断优化个人金融服务,以更优质、更高效的金融支持,满足职工多样化消费需求,助力职工美好生活,为地方经济发展注入金融活力。

# 6月1日起,银行保险机构许可证管理新规施行

金融监管总局日前修订发布《银行保险机构许可证管理办法》(以下简称《办法》),进一步加强和规范银行保险机构许可证管理,促进银行保险机构依法持证经营,以适应金融监管实际需要。

据悉,此次修订后的《办法》坚持金融特许经营、持证经营原则,按照“压实责任、严格执法、提升服务”的思路,进一步压实机构管理主体责任,强化许可证合规管理,严肃惩戒许可证管理使用中的违法违规行为,同时注重优化工作程序,便利银行保险机构办事,提高效率。《办法》共三十二条,将自2026年6月1日起施行。

作为金融监管总局依法颁发的特许经营银行保险机构经营金融业务的法律文件,许可证相当于金融机构的“驾驶执照”。银行保险机构开展金融业务,必须依法取得许可证和市场监督管理部门颁发的营业执照。未取得许可证和营业执照的,不得开展特许经营银行保险机构经营的金融业务。

2021年4月,出于“对不同金融机构的许可证做好统一管理”的需要,原中国银保监会发布《银行保险机构许可证管理办法》(以下简称原《办法》),对许可证分类、有关工作程序、管理要求等作出规定。

“经过多年工作实践,原《办法》在促进银行保险机构依法持证经营、规范行业秩序等方面发挥了重要作用,但也存在部分工作程序衔接不畅、机构主体责任压实不够、对许可证违法违规行为处罚力度不足等问题。”金融监管总局有关司负责人表示。

因此,金融监管总局在总结前期工作经验基础上,对原《办法》规定的“金融许可证、保险许可证和保险中介许可证”3类许可证将被进一步整合为两类,进一步规范了许可证分类,便于社会公众更好地理解解机构持证经营情况。

为便利保险机构“换证”,金融监管总局设置了过渡期。据了解,已持有保险许可证的机构应于2026年6月1日至2028年5月31日期间向金融监管总

局或其派出机构申请换领金融许可证,并同步缴回原保险许可证。具体换证工作将由各级监管部门根据辖内实际情况安排。相关保险机构根据换证工作安排,仍暂时持有的原保险许可证可在2028年6月1日前继续有效。

“金融监管总局将加强对换证工作的统筹管理,推动换证工作稳妥有序完成。”金融监管总局有关司负责人表示,下一步将指导银行保险机构做好《办法》实施工作,推动行业依法持证经营,不断提高许可证管理水平,营造良好金融发展环境。

需要注意的是,此次换证仅涉及保险机构持有许可证种类的变化,不涉及许可证持有主体的改变,也不涉及原有机构编码的调整,社会公众需要注意识别、防范非法金融活动。据了解,金融监管总局官网“在线服务-查询服务-许可证信息查询-金融许可证”栏目将展示保险机构持有的保险许可证或已换领的金融许可证信息。

据《金融时报》

局或其派出机构申请换领金融许可证,并同步缴回原保险许可证。具体换证工作将由各级监管部门根据辖内实际情况安排。相关保险机构根据换证工作安排,仍暂时持有的原保险许可证可在2028年6月1日前继续有效。

“金融监管总局将加强对换证工作的统筹管理,推动换证工作稳妥有序完成。”金融监管总局有关司负责人表示,下一步将指导银行保险机构做好《办法》实施工作,推动行业依法持证经营,不断提高许可证管理水平,营造良好金融发展环境。

需要注意的是,此次换证仅涉及保险机构持有许可证种类的变化,不涉及许可证持有主体的改变,也不涉及原有机构编码的调整,社会公众需要注意识别、防范非法金融活动。据了解,金融监管总局官网“在线服务-查询服务-许可证信息查询-金融许可证”栏目将展示保险机构持有的保险许可证或已换领的金融许可证信息。

据《金融时报》

# 60家财险公司去年车均保费均值超2200元

近日,保险公司陆续披露2025年四季度偿付能力报告,财险公司车均保费情况也随之揭晓。据《证券日报》记者统计,截至目前,共有60家财险公司披露了2025年车均保费情况,这60家公司车均保费的平均值约为2215.77元。其中,有37家公司的车均保费低于2000元。

受访专家表示,当前车险行业逐步步入高质量发展阶段,未来基于驾驶行为的差异化定价将成为关键。同时,预计新能源车险的定价将随着技术发展、数据积累与生态合作而日趋精细和理性。

车均保费的平均值为2215.77元,中位数为1716.04元。

从分布来看,上述60家财险中,车均保费在3000元及以上的有11家;在2000元(含)至3000元(不含)之间的有12家;在1000元(含)至2000元(不含)之间的有32家;低于1000元的有5家。

从同比变化来看,剔除部分新成立险企及无可比数据的险企后,按可比口径计算,财险公司的平均车均保费同比下降2.3%。其中,24家财险公司的车均保费同比增长;31家险企的车均保费同比下降;2家险企的车均保费保持不变。

费降幅来看,当前车险行业“价格战”已趋于缓和,行业正逐步步入高质量发展阶段。

分化较为明显

值得关注的是,上述60家财险2025年车均保费分化较为明显。具体来看,久隆财产保险有限公司(以下简称“久隆财险”)的车均保费最高,达13438.68元;鑫安汽车保险股份有限公司的车均保费最低,仅为841.99元。

对此,中国精算师协会创始会员徐昱琛在接受《证券日报》记者采访时表示,险企的车均保费主要与三个因素有关:一是折扣系数,即当车主出险率较低时,险企会对其车险给予更低的折扣系数;二是业务结构,部分险企的车均保费较高,可能是由于其主要负责保障营运车辆、大货车等,而部分车均保费较低的险企,其车险产品结构可能仅提供交强险,无商业险选择;三是险企的赔付率和费用率,当这两个指标下降时,险企的成本随之减少,也会使得车均保费下降。

险业务、货物运输车辆保险业务等,保额基数通常远高于普通家用车;现代财产保险(中国)有限公司的车均保费为5700元,其业务范围主要聚焦新能源车等。

近年来,新能源汽车的产销量和市场渗透率逐步上升。中国汽车工业协会数据显示,2025年,新能源汽车产销量均超1600万辆,新能源汽车国内新车销量占比突破50%。

公安部最新统计数据表示,截至2025年底,全国新能源汽车保有量达4397万辆,占汽车总量的12.01%;其中纯电动汽车保有量3022万辆,占新能源汽车保有量的68.74%。

在上述背景下,新能源车险成为影响车险行业的重要因素之一。展望未来,对外经济贸易大学创新与风险管理研究中心副主任龙格表示,未来车险定价逻辑将加速从“车”转向“人”,基于驾驶员驾驶行为的差异化定价将成为关键。新能源车险仍是保险行业主战场,行业竞争也将超越单纯的“价格战”,转向风险管理、服务体验与生态整合的综合能力比拼。

据《证券日报》

平均值为2215.77元

车险业务是财险行业的第一大业务。国家金融监督管理总局数据显示,2025年,财险公司合计实现原保险保费收入(以下简称“保费收入”)17570亿元,其中车险保费收入为9409亿元,占比为53.6%。而车均保费是衡量财险公司车险业务质量、定价能力与客户结构的重要指标之一,受到市场普遍关注。

数据表示,截至目前,已有60家财险公司披露了2025年车均保费情况,其

对此,北京排排网保险代理有限公司总经理杨帆向《证券日报》记者表示,2025年财险公司车均保费的下降,反映了车险综合改革深化下市场化定价机制的成熟与回归理性,这种“稳中有降”的态势既是监管引导行业让利消费者的成果,也是在激烈的市场竞争中,险企积极通过精准定价与风险筛选优化成本结构的结果。特别是在新能源车险渗透率提升及驾驶行为数据迭代使得强渗透率下,定价模型的有效性得到验证,车险保费整体更趋合理。此外,从车均保

例如,在业务结构方面,久隆财险的业务范围主要包括特种车辆财产保

据《证券日报》

# 建行保定定州支行 落地360万元保险金信托业务

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员蔡泽阳)建行保定定州支行聚焦高净值客户财富管理需求,精准发力、专业服务,日前成功落地360万元保险金信托业务,实现私人银行业务新突破。

工作中,支行客户经理坚持以客户为中心,深度挖掘高净值客户家庭财富传承、资产保全、风险隔离等个性化需求,通过多次一对一深度面谈,充分沟通需求,细化服务细节,精心打磨专属资产配置方案,全面细致讲解保

险金信托在财富稳健传承、家庭资产守护等方面的独特优势。凭借专业的业务能力、贴心的服务态度与严谨的方案设计,成功赢得客户信任,实现当场签约落地。

建行保定定州支行相关负责人表示,将以此为契机,持续深耕高净值客户服务领域,不断提升综合化、专业化财富管理服务水平,以全方位、深层次的金融服务满足客户多元化需求,全力推动私人银行业务及各项业务高质量发展。

# 建行保定博野支行 服务地方经济获赞誉

本报讯(新畿辅-保定日报通讯员马贵超)建行保定博野支行日前收到来自博野县政府的专属表扬信,对支行2025年度在服务地方经济、支持项目建设、助力乡村振兴、践行金融为民等方面作出的突出贡献给予高度评价与充分肯定。

2025年,建行保定博野支行始终坚守金融初心,主动扛起国有大行责任担当,全力服务地方发展大局。聚焦县域重点项目与丝网园区建设,持续加大信贷投放力度,为产业发展筑牢资金保障;深耕乡村振兴领域,创新推出“集体信用贷”“博野中药材贷”“稳粮增豆贷”等特色涉农金融产品,精准满足涉农主体多样化融资需求;用心用情开展驻村帮扶,派驻工作队扎根东章村一线履职尽责,以实际行动践行“金融为民”理念,为县域“三农”事业发展注入强劲金

融动能。

过去一年支行经营业绩实现跨越式增长。各项贷款余额7.07亿元,较年初增长3.57亿元,增幅高达102%。新增存贷比82%,指标稳居同业首位。全年支持普惠型小微企业194户,投放金额2.9亿元,为重点大中型企业授信2.5亿元,服务涉农客户635户,涉农贷款余额达3.7亿元。同时实现不良率、逾期率“双低”管控,在高质量发展中牢牢守住合规风险底线,用亮眼成绩单彰显国有大行的综合实力与责任担当。

建行保定博野支行相关负责人表示,将以此次表扬为动力,持续深化政银合作,聚焦地方经济发展重点领域与关键环节,不断提升金融服务质效,以更实举措、更大力度支持博野经济社会高质量发展,与地方政府携手共绘发展新篇章。

欢迎扫码关注  
保定第一财经微信平台  
“保定财富汇”  
财经资讯,一点“点”掌握  
“点”亮智慧,掌握财富