

6年还薪80万，诚信兵哥一诺千金！

□新华社记者 侯文坤



图为黄必栋在自己的餐厅忙碌。

翻开一本本封皮磨得起了毛边、内页纸角已有褶皱的笔记本，里面密密麻麻记录着每一次施工的用工信息、工钱核算、欠账情况等内容。每还上一笔钱，黄必栋就会在本子上把记的欠账划掉。

“目前还剩两万多元欠债，还完后，我想好好睡上一觉。”说话间，35岁的黄必栋合上本子，身上透着疲惫，但眼神坚定。

黄必栋出生在湖北省襄阳市襄城区卧龙镇黄河村，2012年退伍后回到老家创业，初涉领域是园林绿化工程。最初，靠一句“干不好，我一分钱不要”，他揽来第一个小项目，并逐步在当地打响了名头。他的公司从园林绿化做到建筑行业，项目越接越多，施工队伍很快就从20人扩充到200多人。

然而，由于项目结算难，公司逐渐陷入困境。为维持后续项目开支，黄必栋把积蓄全都投了进去。但后来一笔近300万元的工程款一直未能结算，彻底压垮了黄必栋的公司，他也因此欠下200多名工人约83万元工钱。2020年春节前，是黄必栋最难的时候，他不仅没给工人们发放工资，连家里的年货都靠亲戚接济。

“大家信任我，再难也不能欠工友们，不能让他们失望。”承诺易许，践诺维艰，黄必栋开始了漫长的还债之路。

起初，他靠承接能快速结账的各种零碎小工程周转，拿到钱就一笔笔转到工友账户上，但相比几十万的欠债，还款速度如杯水车薪。2021年，他毅然决定“跨界”，借来3万元，与朋友在襄阳市樊城区开起一家名为“不骗人”的卤虾大排档。店名取自襄阳方言，意为“不骗人”，这既是他的经营理念，更是他的人生信条。

在这个20平米的小店里，从前期的清理、设计、装修，到开店后的配菜、炒料、打杂，黄必栋都是自己上手。在呛人的油烟与翻滚的卤锅旁，他熬过一个又一个长夜，在开业当年就挣得7万元分红，均悉数化为工友账户上一笔笔还款。开店同时，他也没放下老本行，那个工地有零活，他就往哪跑，一天两三百，积少成多。

“有钱到账就赶紧还钱”成了他的口头禅。450元、1000元、20000元……翻开黄必栋手机上的转账记录，那是一本诚信的流水账：金额小至200元，大到2万元，时间跨越六个春夏秋冬。每一笔数字背后，都是他起早贪黑的艰辛付出。最近的一次转账是今年11月28日转给工友杨学礼的1000块钱。这已是黄必栋第32次向杨学礼账户转账，每次数额不大，但从没断过。

2023年，一场意外考验再度落在黄必栋身上：一名工头挪用他已结清的工程款，导致工人再度找上门。尽管责任已不在自己，但面对工友们那句“我们是跟着你干活的，就是信你”，黄必栋没有逃避，又东拼西凑了40600元，为这个“信”字坚守。

来到黄必栋在卧龙镇上的家，大门外依旧挂着原来公司的招牌。进门后，一幅“诚信赢天下”的牌匾悬挂在大厅的墙上，格外醒目。

“挂着公司招牌，就是告诉工友们这钱我肯定会还上，让大家吃下定心丸。”黄必栋说。那一本本记账的笔记本就放在他家的书桌内，上面每一笔还款都记得清

清楚楚，哪些付了、哪些没付写得明明白白。

“那是本就该给工人们的钱，结果拖了这几年，很愧疚，也很焦虑。”戴着眼镜，言语温和，黄必栋有股书卷气，但头上的一丝丝白发，又透着与他年龄不相符的沧桑。

6年来，他靠卖卤虾还了约40万元，靠跑工程、打零工还了差不多40万元。6年的坚持，也加深了他和工友的理解与信任，工友们从焦急催讨，变为体谅询问。黄必栋每有新进展，都会主动告知。

“钱到账了！大家别急，一个一个来！”今年1月27日，黄必栋在一项目工地终于要回一笔10万元的旧账，他第一时间喊来工友们，并在工地保安房设下“发薪点”，对着笔记本上的明细现场发钱。从夜里8点到10点，狭窄的房间里手机收款的提示音此起彼伏。

如今，债款已快还完，黄必栋也正开启新的生活。

“卤虾生意不错，但毕竟是门季节性营生。”今年9月，黄必栋抵押房和车，贷款60万元，在当地开了一家名为“青野花园”的餐厅。而餐厅的园林景观，正是由过去的工友杨学礼帮忙施工的。

从工友到债务关系，到再一次合作，诚信成了他们间最好的“黏合剂”。

来源:新华社



黄必栋微信上的还款记录。

一笔一画绘制诚信 诚信，从小做起!

中宣部宣教局 中国文明网